

# «Идеальная безопасность» — ВОТ И ВСЯ ПОЛИТИКА

О последних новинках и планах по развитию бренда ViGUARD рассказывает руководитель проекта Сергей Попов.

**— Как для вас заканчивается 2015 год? Каких результатов удалось достичь?**

Я считаю, что для ViGUARD этот год сложился более чем удачно. Мы увеличили продажи по сравнению с прошлым годом, вывели на рынок несколько новых очень успешных продуктов, подписали партнерские соглашения с очень перспективными компаниями.

**— Как изменился ассортиментный ряд? Какие продукты и модели стали трендом 2015 года?**

— В нашем ассортименте появились новые датчики ViGUARD FROST и ViGUARD VIBRO. Первый позволяет контролировать температуру в помещении, что особенно актуально для загородных домов в холодное время года. Второй детектор защитит вашу квартиру или дом от попытки взлома или разоружения оконных и дверных проемов, стен.

Но настоящим хитом 2015 года стал комплект Prime lite. Из-за увеличения цен на охранные системы зарубежных производителей — на фоне кризиса и роста курса доллара — они стали практически не доступны для наших покупателей. Поэтому, мы посчитали необходимым вывести на рынок антикризисный стартовый комплект ViGUARD Prime lite. Эта система по качеству и функционалу не уступает многим импортным и отечественным образцам, а в некоторых моментах даже превосходит. Мы смогли добиться невероятно низкой цены за такой комплект — всего 10 500 рублей. И это при том, что в комплекте с панелью идут: два детектора, два брелока, встроено два коммуникатора, резервный источник питания, есть два протокола на мониторинговую станцию — Contact ID и SIA IP. За помощь в разработках продукта хотелось бы выразить огромную благодарность нашим партнерам и друзьям: «Русстелематика», «БалтАвтоПоиск», ЧОП «Альтоника», «Си-норд», «Проксима», «РИТМ», «Альтоника», Мониторинговый Центр КСМ, «Аларм 911», «Аларм Нева», Security Guard и многим другим.

Оригинальным решением для южных регионов нашей страны и зарубежья стало появление уличного датчика и сирены с солнеч-

ными батареями. Сейчас в портфеле проекта более тридцати различных видов датчиков, из них восемь — датчики движения. Мы планируем расширять ассортимент и далее. В ближайшем будущем появятся новые пожарные детекторы с голосовым оповещением, температурный детектор, новая сенсорная клавиатура, новый детектор газа.

Еще одной заметной новинкой этого года стала ультрасовременная контрольная панель ViGUARD FAST. Платформа работает на основе IP-технологий, поддерживает 32 радиоканальных датчика, 8 проводных зон, 16 групп беспроводной автоматики, управление при помощи мобильных приложений. Мы также добавили WEB-интерфейс и технологию P2P, возможность подключения и работы через LAN и интернет. ViGUARD FAST может уведомлять своего хозяина не только голосовым звонком или SMS, но и сообщением на электронную почту и PUSH-уведомлениями. Для мобильных устройств наши разработчики сделали новое приложение, которое позволяет не только управлять панелью, но и выполнять все необходимые настройки со смартфона.

**— На каких клиентов и на какие проекты в первую очередь рассчитан ViGUARD?**

— В нашем портфеле есть несколько решений, что позволяет нам сотрудничать с клиентами разного уровня — от монтажных, управляющих и мониторинговых компаний до торговых домов и даже непосредственно конечных пользователей. В 2016 году мы расширим работу с мониторинговыми компаниями и ЧОП. Наша основная задача — предоставить конечным клиентам возможность подключить приобретенные системы к качественному реагированию в любой точке России.

**— Что в 2016 году будет определять политику компании?**

— Бытует такое мнение, что идеала не существует, но мы все равно к нему стремимся. Не даром слоган нашей компании — IDEAL SECURITY. Собственно, это и вся политика.

В новом году мы продолжим работать в направлениях совершенствования сервиса,

выпуска новых интересных и доступных решений и устройств, поиска новых партнеров, участия в выставках, проведения обучающих семинаров.

Что касается сервиса — уже сейчас мы предоставляем всем нашим клиентам три года гарантии на контрольные панели, один год на аксессуары. В 2016 году планируем предложить клиентам еще более комфортные и удобные сервисные возможности.

На данный момент у нас есть совершенно бесплатная услуга, которую я пока не встречал у наших конкурентов. Любой человек, купивший нашу систему, может приехать к нам в офис, где специалист поможет сделать все настройки. Покупателю останется только установить датчики на объекте.

**— В 2015 году из-за кризиса многие компании значительно снизили маркетинговую активность. Наблюдается ли такой тренд в вашей компании?**

— Мы всегда придерживались следующей позиции — недостаточно просто сделать хороший продукт. Нужно еще и донести информацию о нем другим людям.

Для этого мы активно используем отраслевые выставки. Например, недавно наши сотрудники вернулись с выставки «Безопасность. Крым». Отсутствие электричества нас не испугало. Как и все крымчане, пользовались свечами и фонариками в телефоне, радовались каждой редкой возможности подзарядить мобильник. Кстати, на этой выставке проявилось еще одно очень важное качество наших систем. Когда выставочный зал и все участники были погружены в темноту, наши панели и датчики продолжали работать благодаря встроенным источникам питания.

В следующем году мы также будем участвовать во всех крупных выставках рынка безопасности. Уже к MIPS в марте 2016 года постараемся представить новую ультракомпактную охранную панель с встроенным модулем Wi-Fi, а также систему со встроенной двухмегапиксельной IP-камерой, новые датчики, клавиатуры, сирены.

Так что до встречи на нашем стенде на выставке MIPS 2016!