

Окупил ли себя

сертификат 969?



К началу 2020 года МВД, МЧС, ФСБ, Россвязь и Минтранс уже выдали более 600 сертификатов соответствия систем безопасности требованиям постановления правительства № 969. Вместе с тем наличие сертификата перестало быть явным конкурентным преимуществом для вендоров. Так успели ли компании окупить свои вложения в сертификацию? Своим мнением с журналом РУБЕЖ поделились производители и разработчики систем безопасности.

Has certificate 969 paid for itself?

By the beginning of 2020, the Ministry of Internal Affairs, EMERCOM of Russia, the Federal Security Service, the Federal Agency of Communication and the Ministry of Transport have already issued more than 600 certificates of conformity of security systems to the requirements of government decree No. 969. At the same time, the availability of the certificate has ceased to be a clear competitive advantage for vendors. So have the companies recouped their investment in certification? Manufacturers and developers of security systems shared their opinions with RUBEZH magazine.

Дмитрий Сидорочкин

генеральный директор
АО «РусГард»

Еще до введения обязательной сертификации технических средств обеспечения транспортной безопасности (ТСОТБ) по требованиям постановления правительства РФ от 26 сентября 2016 года № 969 у нас были достаточно крупные заказчики в транспортной сфере. Поэтому получение сертификата — это не прихоть и не инвестиции в будущее. Это просто очередное требование заказчика, которое нужно было выполнить. Получил сертификат — получил проект. Не получил сертификат — твое место займет кто-то другой. Мы вовремя озаботились сертификацией нашего оборудования и теперь спокойно можем работать с Московским метрополитеном, Мосгортрансом, РЖД и другими нашими клиентами из транспортной сферы.

Андрей Хрулев

директор по бизнес-развитию
направления биометрических
систем ГК «ЦРТ»

Биометрическая система распознавания лиц «Визирь» первой в России получила сертификат ФСБ о соответствии требованиям постановления правительства № 969. Наличие такого сертификата обязательно для применения системы на транспорте, что прописано в Федеральном законе № 16-ФЗ «О транспортной безопасности». Сертификат мы получили в 2018 году, а к 2020 году наша система успешно применяется на 24 транспортных объектах по всей стране, что, безусловно, позволяет говорить о целесообразности/окупаемости сертификации.

Эффекты для бизнеса, которых удалось добиться, — это прежде всего обеспечение безопасности при полном соответствии требованиям законодательства. Кроме того, к ключевым эф-

фектам для бизнеса можно отнести полученный нами уникальный опыт. Не уверен, что мы смогли бы получить его в той же мере без сертификата. Создание сложных систем безопасности — не тривиальная задача, именно поэтому заказчики требуют от поставщиков наличия реальных внедрений, экспертизы, глубокого понимания процессов на всех этапах реализации проекта, готовых интеграций.

Василий Эчин

управляющий партнер WEKEY

Поставка ТСОТБ для ОТИ — одно из основных направлений деятельности компании WEKEY. И наличие сертификата соответствия стало для нас неотъемлемым условием сохранения позиций на рынке досмотрового оборудования. В связи с этим говорить об окупаемости сертификата не имеет смысла. Добавлю только, что в любом случае это издержки для поставщика, которые влекут за собой удорожание техники для объектов транспортной инфраструктуры.

Наличие сертификата
соответствия стало
для нас неотъемлемым
условием сохранения
позиций на рынке
досмотрового
оборудования

Компания WEKEY имеет опыт сертификации единичных образцов (схема 1) и партий досмотрового оборудования (схема 2). Мы также оказываем поддержку клиентам при сертификации оборудования, установленного на ОТИ (схема 4). С сожалением приходится признать, что регулирование и сложившаяся практика подтверждения соответствия оборудования требованиям постановления правительства РФ № 969 имеет ряд проблем и неотла-

женных процедур, что негативно влияет на бизнес.

У компаний нет однозначного понимания стоимости сертификации ни по одной из схем, принцип ценообразования органом сертификации не разглашается. Заявители получают от органа по сертификации договор с примерной стоимостью работ только спустя два-три месяца с момента подачи заявки. При этом стоимость услуг в договоре может расходиться с ценами, указанными на сайте органа, в несколько раз. Сроки проведения всех сертификационных процедур расходятся с заявленными в постановлении № 969. Согласно документу, максимальный срок рассмотрения заявки составляет семь рабочих дней со дня ее регистрации. На деле рассмотрение растягивается до двух месяцев. Аналогичная ситуация со сроками отбора образцов и проведения самих испытаний.

Для нашей компании основным недостатком постановления № 969 остается ограничение на сертификацию серийно выпускаемого оборудования (схема 3) иностранного производителя, чье производство не локализовано на территории РФ. Со своей стороны мы стараемся приложить все возможные усилия, чтобы соответствующие поправки были внесены в постановление.

Роман Горпинченко

заместитель начальника
по проектным продажам
Dahua Technology

Аэропорты, автовокзалы, железнодорожный, городской общественный и междугородний транспорт, все средства перевозки пассажиров и объекты транспортной инфраструктуры входят в группу повышенного риска как криминальных, так и террористических посягательств. Поэтому регуляторы предъявляют к ним более строгие требования, транспорт находится под особым контролем государства.

Компания Dahua Technology понимает это и идет в едином русле концепции развития транспортной безопасности с правительством РФ. В 2019 году мы получили сертификаты более чем на 500 моделей оборудования для видеонаблюдения. Эти технические средства уже нашли место в проектах. Однако прогресс не стоит на месте, и в 2020 году мы продолжим процесс сертификации самых передовых наших разработок.

В 2019 году Dahua Technology получила сертификаты более чем на 500 моделей оборудования для видеонаблюдения

Если говорить про окупаемость — средний срок реализации проектов по оснащению транспортных предприятий системами видеонаблюдения один-три года. Этот факт необходимо учитывать при инвестициях в разработки, проектирование и наконец сертификацию оборудования. Нет смысла ждать, что вложения в данном секторе быстро окупятся, однако объем рынка большой, динамика положительна, поэтому спокойный вдумчивый подход к реализации проектов в этом сегменте безопасности обязательно принесет дивиденды.

Имея за спиной глобальный опыт реализации проектов в транспортной сфере, мы в полной мере применяем его в России. Но вместе с тем, считаем также безусловно необходимым следовать требованиям федерального законодательства. Такой подход является основой глубоких и взаимовыгодных партнерских отношений между Dahua Technology и государственными органами федерального и муниципального уровня в области реализации программ Министерства транспорта Российской Федерации и Комитета по транспорту и строительству Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации.

Алексей Шабля

технический директор ГК
«Южполиметалл-Холдинг»

Действующее законодательство не допускает использования несертифицированных технических средств обеспечения транспортной безопасности. Во всяком случае — вновь приобретаемых. Поэтому наличие сертификата по постановлению № 969 для производителя — это необходимое, хотя и далеко не достаточное условие поставки технических средств на любой объект транспорта. Если хотите получить пропуск на этот весьма привлекательный рынок — необходимы вложения в сертификацию.

Серик Хачатрян

руководитель отдела по работе с инсталляторами Macroscop
(ООО «Сателлит Инновация»)

Сертификация оборудования в разрезе транспортной безопасности стала для нас производственной необходимостью. Наши партнеры, дистрибьюторы и инсталляторы предлагают решения Macroscop в сложные проекты, в том числе на объекты транспортной инфраструктуры, и нам было важно поддер-

Хотя процесс сертификации занял много времени и был связан с рядом сложностей, в конечном счете мы получили позитивный эффект для бизнеса

жать коллег. В настоящее время сетевые видеорегистраторы Macroscop NVR прошли сертификацию в МВД России и соответствуют разделам V и VII требованиям к функциональным свойствам тех-

нических средств обеспечения транспортной безопасности, утвержденных постановлением правительства РФ № 969. Хотя процесс сертификации занял много времени и был связан с рядом сложностей, в конечном счете мы получили позитивный эффект для бизнеса. Затраты на сертификацию окупались в течение одного месяца — за это время мы с партнером реализовали проект по видеонаблюдению на одном из государственных объектов в Ленинградской области. В последующих проектах наличие сертификата дало нашему оборудованию преимущество перед несертифицированным. Пусть временное.

Павел Куриленко

директор по продажам
представительства
Hanwha Corporation
(ранее Samsung Techwin)

В данный момент мы сертифицировали 5 наиболее популярных моделей видеокamer и подали дополнительную заявку на 38 моделей камер и 4 модели регистраторов. Получение сертификата транспортной безопасности было важным решением, т. к. наше оборудование используется на Московском метрополитене и ряде других объектов транспортной инфраструктуры. Инвестиции в сертификацию — это вклад в будущие проекты, надеемся, что они окупятся в ближайшее время.

Александр Коуров

руководитель направления
по работе с промышленными
предприятиями департамента
корпоративных продаж DSSL
(ООО «ДССЛ»)

Оборудование компании ООО «ДССЛ» под брендом «TRASSIR» используется в целях обеспечения транспортной безопасности и прошло соответствующую сертификацию. За последние два года



Сертификация оборудования целой отрасли — в данном случае транспортной, буквально впервые смогла объединить усилия сразу нескольких ведомств.

Александр Кобзарь, заместитель генерального директора ООО «Гардлайнер»

это оборудование было поставлено более чем на 300 объектов транспортной инфраструктуры. Поэтому мы считаем, что сертификация оказалась не убыточной. Получение сертификата соответствия, конечно, было принципиальным решением, т. к. это обязательная процедура для участников рынка транспортной безопасности. В конечном счете сертификат по постановлению правительства № 969 открыл для нашей компании новые возможности строить совместно с заказчиками современные масштабируемые системы видеонаблюдения.

Александр Кобзарь

заместитель генерального директора ООО «Гардлайнер»

Несмотря на недостатки, которые существуют в системе сертификации оборудования для обеспечения транспортной безопасности, мы считаем саму эту меру стратегически верной. Долгое время на рынке господствовало соседство множества видовых сертификационных систем, когда отдельно необходимо подтверждать соответствие оборудования требованиям

Росгвардии, МВД, Ростеста, «Газпрома», «Роснефти» и т. д. Сертификация оборудования целой отрасли — в данном случае транспортной, буквально впервые смогла объединить усилия сразу нескольких ведомств. Вопрос окупаемости сертификата для нас не стоит. «Гардлайнер» — довольно крупная компания, и для нас это были подъемные деньги, обычные издержки на выпуск и продвижение продукции.

Евгений Михайлов

генеральный директор
ООО «М2Медиа»

Получение сертификата оправдано на 100%. Есть все основания полагать, что продажи сертифицированного оборудования будут только расти. Ведь на большом количестве объектов инфраструктуры и транспортных средствах (ОТИ и ТС) сейчас установлены несертифицированные техсредства, либо имеющие сертификаты с ограничениями. У владельцев ОТИ и ТС нет никакой гарантии, что установленное оборудование пройдет испытания на соответствие требованиям Постанов-

Есть все основания полагать, что продажи сертифицированного оборудования будут только расти

ления Правительства №969. Поэтому заказчики совершенно точно будут искать ему замену. Они могут, конечно, попытаться сертифицировать установленное оборудование, но это риск. Ведь, если по итогам испытаний будет выдано отрицательное заключение, также придется закупать новое. Кроме того, необходимо учитывать расходы на саму сертификацию по каждому типу транспортного средства. Думаю, немногие транспортники готовы пойти на риск двойных расходов.



Судовладельцы смотрят на производителей технических средств, которые провели сертификацию своих продуктов, с гораздо большим доверием.

Алексей Криницын, руководитель регионального отдела продаж ООО «Маринэк»

Александр Калко

руководитель отдела маркетинга и продаж ООО «ПЕНТАКОН»

Окупил ли себя сертификат? Да, конечно. Даже если опустить материальную составляющую и рассматривать как актив репутацию — наша компания получила значительные дивиденды. Сегодня наличие сертификата по постановлению правительства № 969 — это огромное конкурентное преимущество, например, при работе с авиатранспортными предприятиями, а также серьезный аргумент при выборе нас в качестве поставщика, несмотря на премиальные цены.

Александр Лыткин

директор по развитию ООО «СТА плюс»

«СТА плюс» является держателем сертификатов сразу на несколько моделей оборудования. Получали в разное время, поэтому сертификат на охранную сигнализацию себя окупил, а на

видеонаблюдение еще не успел. Но, я думаю, вскоре окупит. В любом случае это обязательный документ — и вопрос его окупаемости мы перед собой по большому счету не ставили. Например, когда вендоры ввозят оборудование на российский рынок, они также сертифицируют его по техрегламентам ЕАЭС или каким-то еще. Никто не думает: «Если я оплачу испытания, окупится ли это вложение?» Просто без сертификата не будет продаж. Вообще.

Никита Гаршин

директор департамента маркетинга АО «НПФ «Микран»

Мы рассматриваем сертификацию не как вынужденную меру для участия в проектах, а как условную точку входа на рынок изделий спецприменения, используемых на объектах транспортной инфраструктуры. Сертификация во многом определяет участников рынка и позволяет заказчикам четко понимать перечень инженерно-технических средств охраны и

средств антитеррористической защиты, разрешенных к применению при создании, реконструкции (капитальном ремонте), техническом перевооружении и модернизации портов, аэропортов и т. д.

Александр Шальнов

маркетолог Sigur (ООО «Промышленная автоматика — контроль доступа»)

В 2017 году постановление правительства № 969 предъявило конкретные требования, которым должны соответствовать все системы безопасности транспортной инфраструктуры, в том числе и системы управления и контроля доступа. SKUD Sigur прошла соответствующую сертификацию. Пожалуй, трудно сказать о конкретном эффекте от получения данного сертификата, но в целом понятно, что некоторой категории заказчиков крайне важно, чтобы SKUD соответствовала всем предъявляемым государством требованиям. Конечно, сертификация оказала косвенное влияние на выбор наших кли-

ентов и позволила нам участвовать в ряде проектов, связанных с транспортной безопасностью. Тем не менее в приоритете у заказчиков остаются технологии и предоставляемые компанией сервисы. Сертификат — это во многом формальность. Поэтому нельзя сказать, что СКУД Sigur была заложена в какие-либо проекты исключительно благодаря сертификату.

Юрий Суконщик

начальник информационно-аналитического отдела ГК «ТвинПро»

Мы сертифицировали свою продукцию в двух уполномоченных органах: системе сбора и обработки информации — в Минтрансе; СКУД, систему видеонаблюдения, а также периметральную охранную систему — в МВД. Продукция под брендом «ЕС-Пром» была вос-

требована заказчиками с предприятий транспортного комплекса и до появления постановления правительства № 969. Чтобы не подвести наших уже существующих клиентов, мы были просто обязаны получить сертификат. Окупил ли он себя? Скорее да. Специально мы этот вопрос не изучали. В целом, подтверждение соответствия оборудования требованиям 969-го постановления — не маркетинговая акция, а естественная реакция на изменение законодательства.

Алексей Криницын

руководитель регионального отдела продаж ООО «Маринэк»

Единые требования к техническим средствам обеспечения транспортной безопасности заставили уйти с рынка оборудование низкого качества. Су-

двладельцы, с которыми мы работаем, смотрят на производителей технических средств, которые провели сертификацию своих продуктов, с гораздо большим доверием. Поэтому и количество судов, которые были оснащены сертифицированной системой видеонаблюдения «Миран», превысило все наши ожидания. Впрочем, здоровая конкуренция среди вендоров и разработчиков систем видеонаблюдения не дает нам сидеть сложа руки. Мы постоянно совершенствуем свои решения. Ведь сертификат по постановлению № 969 на рынке уже не редкость. В связи с этим могу отметить ряд высокотехнологичных решений. Рекомендуем себя мобильные комплексы регистрации информации от компании «БайтЭрг», система судового видеонаблюдения от научно-производственной компании «МСА», а также программные платформы Консорциума «Интегра-С».



ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

РОССИЙСКАЯ НЕДЕЛЯ
ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ



XIV МЕЖДУНАРОДНЫЙ
НАВИГАЦИОННЫЙ
ФОРУМ

www.glonass-forum.ru

12-я международная
выставка

НАВИТЕХ

www.navitech-expo.ru

ЦВК «ЭКСПОЦЕНТР»
МОСКВА

21–24 апреля 2020

Реклама 12+



Организатор форума

Оператор форума

Стратегические партнеры форума

Организатор выставки



Федеральный сетевой оператор

Автонет
Национальная технологическая
инициатива

ЭКСПОЦЕНТР
МОСКВА

Информационный
партнер

RUBEJ
Информационно-аналитический журнал