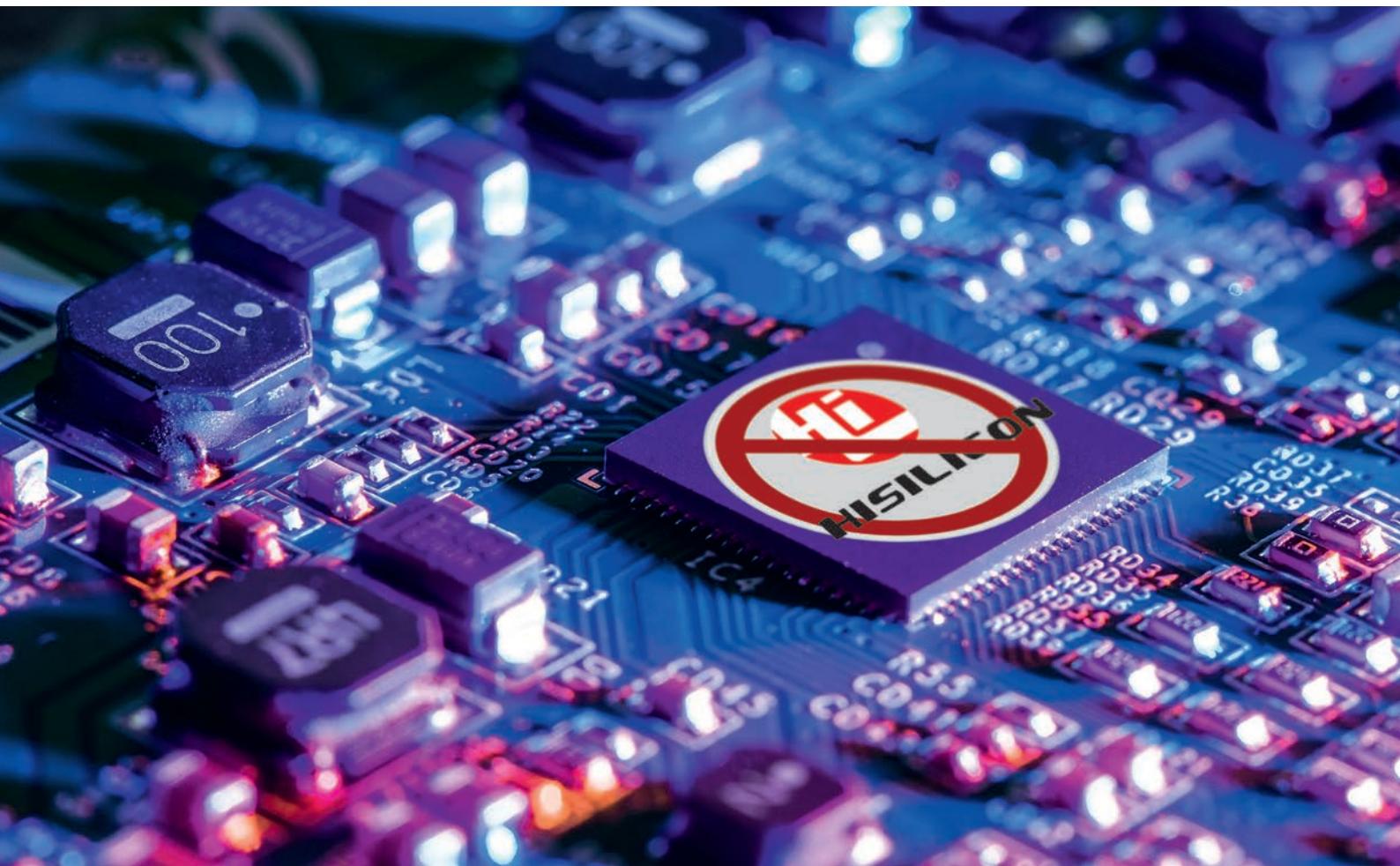


HiSilicon не вечен

Запрет на экспорт в США и сокращение производства чипов компании HiSilicon (принадлежит Huawei Technologies) стали главным вызовом для отрасли систем видеонаблюдения в 2020 году. Вендоры устройств оказались перед проблемой поиска замены. И, похоже, смогли найти решение.



Текст: Прасант Аби Томас, редактор (Prasanth Aby Thomas, Consultant Editor)



HiSilicon does not last forever / By Prasanth Aby Thomas



Export bans to the United States and a cut in chip production from HiSilicon (owned by Huawei Technologies) are a major challenge for the video surveillance industry in 2020. Device vendors are faced with the problem of finding a replacement. And it looks like they've managed to find a solution.

Кин Яо (Keen Yao)

вице-президент компании
Hikvision Digital Technology



В соответствии с политикой Hikvision Digital Technology, установленной при ее создании, компания никогда не полагалась на эксклюзивные отношения с поставщиками в процессе разработки оборудования.

Неопределенная геополитическая ситуация еще в 2018 году заставила компанию сосредоточиться на поиске альтернативных планах поставки. Как и раньше, Hikvision Digital Technology сосредоточена на стабильных поставках качественного оборудования и услуг партнерам через устойчивую глобальную цепочку.

Стивен Хамфрис (Steven Humphreys)

генеральный директор, Identiv



Сегодня мы не перепродаляем фотоаппараты. Эта продукция является ключевым элементом интеграции для нас, поскольку мы развертываем корпоративные крупномасштабные и даже небольшие облачные решения. Мы ожидаем, что видео- и фотокамеры от компаний, которые не запрещены, удовлетворят потребности рынка. Несмотря на то что это может привести к незначительному росту затрат, дополнительная безопасность будет способствовать продажам и иметь перспективы.

Чжун Чжун (Joon Jun)

президент отдела глобального
бизнеса компании IDIS



В результате изменений, которые произошли в результате принятия в августе 2019 года «Закона об ассигнованиях на национальную оборону» (National Defense Authorization Act, NDAA) на 2020 финансовый год и растущего спроса на кибербезопасность, мы сделали вывод, что «гонка» с точки зрения ценообразования подошла к концу в середине 2019 года.

В краткосрочной перспективе у производителей, безусловно, будет больше возможностей для повышения цен на комплекты, соответствующие требованиям NDAA. Но поскольку все крупные имеющие вес на рынке игроки решили уйти от чипсетов HiSilicon или иметь собственные ком-

плектующие, эта проблема, скорее всего, является краткосрочной.

Спрос на видеокамеры и видеорегистраторы, отвечающие требованиям NDAA, вырос не только в США, но и во многих странах Европы, поскольку крупные конечные пользователи и системные интеграторы ориентированы на существующие или перспективные контракты и проекты в США. Мы ожидаем сохранения этой тенденции.

Питер Чанг (Peter Chang)

директор Отдела разработки
продуктов VIVOTEK



Для VIVOTEK мы выберем различных поставщиков чипсетов в соответствии с потребностями клиента. За исключением ценообразования, клиенты больше заботятся о соблюдении требований NDAA, качестве и добавленной стоимости продуктов.

Мы ожидаем, что в следующем году будет больше поставщиков чипсетов — и мы предложим покупателям более мощные чипсеты в доступном ценовом диапазоне.

Мы также видим, что два фактора могут стимулировать рост цен в следующем году.

Один из них — продукт, подпадающий под требования NDAA, а другой — постпандемическое решение. Что касается NDAA, то в 2021 году политика организации будет ужесточена. HiSilicon ранее был одним из крупнейших поставщиков на рынке систем видеонаблюдения, но теперь США запрещают поставку продуктов и услуг HiSilicon. Это заставляет провайдеров систем видеонаблюдения ускорить перемены для выбора альтернативных вариантов, совместимых с требованиями NDAA.

Юн Чан Су (Yoon Chang-Soo)

руководитель отдела продаж МEA и АРАС
(страны Ближнего Востока
и Африки), Hanwha Techwin



Мы расширяем линейку оборудования в рамках новых требований NDAA и планируем внедрять новые чипсеты в хранилище для целого ряда оборудования — от класса эконом до бизнес-класса. Мы планируем убирать все препятствия на пути, которые могут возникнуть у наших клиентов.