

КАК ВЫ ПЕРЕЖИЛИ 2020-Й?



Непростой год — таково единодушное мнение компаний по итогам 2020-го. Планы рухнули, прогнозы не сбылись, и рынки существовали в условиях критической неопределенности. Тем не менее именно в этих обстоятельствах компании открыли для себя окна возможностей. И, как ни странно, большинство топ-менеджеров сферы безопасности сошлись во мнении, что «испытания ковидом» стали драйвером развития бизнесов. При этом компании по-прежнему сохраняют привычку давать прогнозы на будущее — что и сделали в рамках опроса журнала РУБЕЖ.

How did you suRVive 2020?

A difficult year — this is the unanimous opinion of the companies at the end of 2020. Plans collapsed, forecasts did not come true, and markets existed in conditions of critical uncertainty. However, it was in these circumstances that companies discovered windows of opportunity. And, oddly enough, most of the top managers in the security sector agreed that the “covid test” has become a driver for the development of businesses. At the same time, the companies still retained the habit of making forecasts for the future — which they did in the framework of a survey by the RUBEZH magazine.



**Никита
Лебедев**

руководитель направления
с ключевыми партнерами **Sigur**

В трудный 2020 год компания Sigur получила колоссальный опыт и смогла укрепить свои позиции не только на рынке России, но и за рубежом. На фоне пандемии COVID-19 биометрия и беспроводные технологии стали «точками роста» для отрасли безопасности. В 2020 году считыватель Sigur MR1 победил в международном конкурсе Red Dot Design Award-2020 в категории «Дизайн продукта». Не каждая российская компания может похвастаться таким успехом.

На выставке Securika Moscow компания Sigur представит решения, включающие в себя ряд программных сервисов, которые в дальнейшем лягут в основу совершенно новой версии ПО Sigur, а также линейку контроллеров и считывателей.



**Александр
Дремин**

генеральный директор
BIOSMART

В марте 2020 года мы представили инновационный продукт PALMJET — первый в мире бесконтактный биометрический сканер вен ладони. Принцип действия устройства основан на технологии сканирования вен ладони в мультиспектральном инфра-



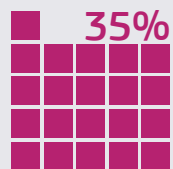
Каким был 2020 год для вашей компании?

Статистика учитывает ответы компаний, данные в краткой форме и не вошедшие в текст публикации



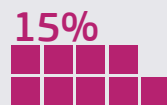
Успешный

SunRos, IPEYE, «Актив», Cross Technologies, Infowatch, AB-SOFT, Doctor Web, RuSIEM, Softline, Konica Minolta, Layta, ABLOY



Трудный, но более-менее успешный

«Телекор», «ЦеСИС НИКИРЭТ», «Родияр», SIGUR, PERCo, «Си-НОРД», «Альянс-Безопасность», «АМТ-групп», КРОК, «АСТРА-СБ», «ГРАНИТ-САЛАМАНДРА», Telegroup, RVi, Hanwha Techwin, Space Technologies, «СерчИнформ», INFO-SEC, DSSL, Macroscop, «Випакс», «Касперский»



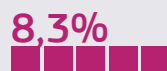
Появление новых продуктов

«Родияр», BIO Smart, «Си-Норд», GATE СКД, «АМТ-групп», «Комрунет», «АСТРА-СБ», PROF-It, «Касперский»



Сокращение объемов продаж

Iron Logic, «Альянс-Безопасность», Inbox, «Комрунет», КРОК, ABLOY



Внедрение новых ИТ-решений для других компаний

ITV Group, Skyros, «Астра-СБ», RuSIEM, ABLOY



Увеличение производственных мощностей, расширение штата

AccordТес, ЛАНИТ, «Гранит-Саламандра»



Перестройка бизнес-процессов

ЛАНИТ, «Комрунет», КРОК

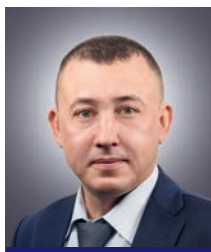


Расширение географии

«Делетрон»

красном цвете в диапазонах 850 и 940 нм. Гемоглобин крови поглощает часть ИК-волн, поэтому от вен ладони отражается излучение меньшей интенсивности, чем от остальной ее поверхности.

В 2021 году мы ожидаем активного развития нейросетевых алгоритмов и «железа». Ведущие вендоры срочно развивают направление бимодальных систем, так как их применение кратко повышает эффективность СКУД и способно обеспечить более серьезный уровень безопасности.



**Евгений
Золотарев**

генеральный директор
ООО «Делетрон»

В 2020 году ООО «Делетрон» столкнулось с серьезными вызовами, но год все равно вышел удачным для бизнеса: мы открыли два обособленных подразделения в Орле и Дзержинске. «Делетрон» выпустил на рынок решение по распознаванию лиц в магазинах. Кроме того, мы поменяли бизнес-модель и полностью перешли в digital-формат как в торговле, так и в продвижении. При этом цены старались держать без изменений, корректируя их только на процент инфляции и в зависимости от курса валют.

Мы поменяли бизнес-модель и полностью перешли в digital-формат как в торговле, так и в продвижении

В 2021 году мы прогнозируем рост спроса на системы безопасности в сегментах транспортной и промышленной безопасности, а также в ритейле — на уровне 10-12% по отношению к 2019-2020 годам.



Игорь Ядрихинский

директор по маркетингу **PERCo**

Для компании PERCo 2020 год был достаточно стабильным, в том числе по объемам производства. В 2020 году мы вошли в сегмент дорожной автоматики, представив шлагбаум PERCo, разработанный специально для российских условий эксплуатации. Шлагбаум оснащен встроенной системой обогрева механизма управления для бесперебойной работы даже при экстремально низких температурах. Помимо этого компания разработала специальный пирометр для работы в составе систем контроля доступа, систему распознавания лиц и регистрационных знаков автомобилей, интегрировала СКУД с системами охранно-пожарной сигнализации и видеонаблюдения.

В 2021 году ожидаем роста рынка — во многом в связи с необходимостью усиления контроля доступа на различные объекты при пандемии.



**Ермаков
Андрей**

коммерческий директор
ООО «Аккордтек» (Группа компаний «Аккорд-СБ»), **(AccordTec)**

По основным показателям в 2020 году мы вышли «в ноль», т. е. закончили год на уровне результатов 2019-го, без сколько-нибудь значимой при-

были. Удалось сохранить коллектив, производственные мощности. Тем не менее в 2020 году мы вывели на рынок семь новых продуктов — обновленные блоки бесперебойного питания Accordtec 5.2, линейки экономкласса замков Accordtec, блоков питания, систему многоквартирной домофонии, а также видеокамеры Master и системы интеллектуального охранного телевидения (видеонаблюдения) Master с использованием принципиально новых цифровых технологий и AI.

Удалось сохранить коллектив, производственные мощности. В 2020 году мы вывели на рынок семь новых продуктов

В 2021 году ожидаем роста рынка на уровне 15-20%, цены продолжат рост как минимум на уровне инфляции, как максимум — пропорционально уровню роста себестоимости.



**Александра
Калашникова**

руководитель отдела разработки
Iron Logic

2020 год можно охарактеризовать одним словом — «непредсказуемый». Тем не менее компания Iron Logic выпустила новый считыватель с NFC, который обеспечивает не только проход, но и конфигурацию с помощью смартфона. В качестве поддержки клиентов на протяжении всего года мы не повышали цены и совместно с Совкомбанком запустили программу по льготному кредитованию (от 1% годовых).

По объемам продаж предполагаем схожесть 2021 года с 2020-м.



**Вячеслав
Тесаков**

генеральный директор компании
«Равелин» (**GATE СКД**)

В 2020 году мы смогли стабилизировать продажи в непростых условиях пандемии. Сделали интеграцию с панелями распознавания лиц нескольких производителей, разработали специальный модуль для интеграции со сторонней видеоаналитикой в СКУД, также разработали более простой считыватель BLE-меток и, наконец, провели интеграцию с аппаратно-программным комплексом интеллектуального видеонаблюдения DOMINATION.

На предстоящий 2021 год могу отметить три технологических тренда: массовое внедрение биометрических считывателей, разработка кроссплатформенных софтов и интеллектуализация контроллеров.



**Алексей
Савельев**

менеджер по развитию бизнеса
ABLOY

Пандемия практически не оказала влияния на наш сектор рынка — спрос на решения электромеханического, электронного, беспроводного доступа стабилен. Умные системы CLIQ предназначены для больших разнесенных инфраструктурных объектов.

Среди актуальных трендов можно отметить рост спроса на бесключевой доступ и дверную автоматику.

В ближайшие годы данное направление будет развиваться. Со временем все ключи, права доступа, карты и прочие устройства будут в смартфоне, и тогда уже вопрос обеспечения безопасности будет к облачным приложениям.



**Станислав
Дудко**

директор по развитию
стратегического альянса
«Родияр»

В пандемию начался рост наших приоритетных сегментов: ритейла и логистики. Стратегический альянс «Родияр» открыл собственное ИТ-направление, которое стало важным элементом в создании экосистемы безопасности, закрывающей все потребности бизнеса. Такое решение помогло «Родияру» к концу года выйти в рост на 15%. В 2021 году мы ожидаем роста рынка в сфере кибербезопасности и ИТ-решений.



**Андрей
Федоров**

CEO (**Velter**)

Velter — российский техностартап в сфере обеспечения приватности и цифровой безопасности при использовании мобильных устройств. В 2020 году наша компания расширила линейку экранирующих аксессуаров, выпустив сумку-кроссбоди со встро-

енными защитными отделениями с функцией блокирования радиосвязи, а также экранирующий чехол для безопасного хранения портативных компьютеров и планшетов.

Драйверами развития рынка защиты мобильных данных в 2021 году станет антитрейсинг — пользователи не хотят передавать данные о своих перемещениях и частных контактах в третьи руки. Также вырастет защита от сбора данных со стороны приложений и сервисов на смартфонах. Устойчивой будет потребность в защите частных и деловых разговоров от несанкционированной записи.



**Игорь
Логинов**

заместитель генерального
директора по новой технике
компании «ЦеСИС» (**ЦеСИС
НИКИРЭТ**)

В 2020 году ЦеСИС НИКИРЭТ выпустил несколько новых решений в области защиты и охраны периметра для военных и промышленных объектов. Среди них быстроразворачиваемые ограждения из армированной колючей ленты (БРЗ-АКЛ), предназначенные для оперативного блокирования несанкционированного доступа по периметру объекта с возможностью демонтажа и повторного использования, система «Препона-Дым» с применением специальных пиротехнических средств, которые окрашивают нарушителя трудносмываемым красителем, онлайн-сервис охраны и мониторинга Препона-Create с оповещением через SMS или голосовые вызовы, а также взрывозащитный почтовый контейнер.

В 2021 году роста продаж не ждем, ориентируемся на уровень 2020 года.

При этом прогнозируем все больший уход компаний рынка систем безопасности в электронный маркетинг.



Елена Мирошникова

директор комплексных проектов
АО «СНТ» (**SmartScan**)

Главным трендом 2020-го стало использование термометрии. В конце концов мы интегрировали датчики измерения температуры в центральный блок металлодетектора. Это позволяет на пути следования через рамку захватить большой сектор и, зная скорость движения объекта, сделать несколько измерений. Конечный результат имеет погрешность всего в 0,5 градуса.



**Михаил
Ображей**

директор технической поддержки
ООО «НТКО «Си-Норд»

В 2020-м рынок стал «дрейфовать» в сторону облачных решений. Стали больше уделять внимания конечным пользователям и, естественно, «умный дом». Компания C.Nord разработала три охранных прибора в новых корпусах, несколько клавиатур и выпустила новые беспроводные устройства — реле, элементы «умного дома». Были обновлены практически все программные продукты — Центр Охраны, мобильные приложения для инжене-

ров и клиентов. Сейчас занимаемся разработкой полностью нового сервиса видеонаблюдения.

В 2021 году рассчитываем на рост рынка как минимум на 20%.

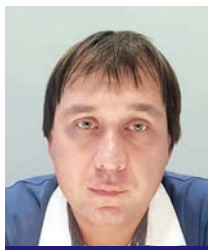


Федор Петрушенко

директор **ООО «Комрунет»**

В 2020 году появилось много запросов на аттестацию удаленных рабочих мест, подключение их к защищенной сети компании. При этом бюджеты сильно сократились. Основные технологии, которые были наиболее востребованы, — видеозвонки и видеоконференции, а также технологии защиты трафика при передаче его по открытым каналам связи, как, например, ViPNet.

В 2021 году продолжится рост готовых решений, позволяющих организовать защищенный канал до удаленного рабочего места. Также будут развиваться системы DLP.



**Иван
Тихонов**

руководитель направления биометрии Центра когнитивных технологий
«АйТеко»

Вынужденная цифровизация и ускорение ее темпов — один из очевидных итогов 2020 года. Тренды-2020 — бо-

лее широкое применение биометрической идентификации, развитие разговорного ИИ и рост спроса на интеллектуальные диалоговые системы.

Вынужденная
цифровизация и ускорение
ее темпов — один из
очевидных итогов 2020 года

Центр когнитивных технологий «АйТеко» активно развивает направление биометрии. В 2020 году мы разработали модуль Liveness Detection для защиты от взлома систем биометрической идентификации по изображению лица. Заказчик может внедрить модуль в уже установленную систему или использовать совместно с другой нашей разработкой — решением последнего поколения для биометрической идентификации по изображению лица SmartBM.



**Илья
Кондратьев**

заместитель директора ДИБ
АМТ-ГРУП

В сегменте информационной безопасности (ИБ) многие клиенты более пристально стали относиться к вопросам обеспечения защиты на уровне конкретного пользователя. Также вырос интерес к защите контейнеризированных приложений и облачных сред.

На наш взгляд, 2021 год пройдет «под флагом» устранения проблем и ошибок, связанных с обеспечением ИБ, выявленных в пандемическом 2020-м, а также покажет продолжение более долгосрочного тренда на выполнение требований ФЗ-187.

Наша компания активно развивает собственное решение — систему

однаправленной передачи данных AMT InfoDiode, кстати, сертифицированное ФСТЭК по требованиям.



Григорий Вечайзер

руководитель направления систем безопасности компании **«ЛАНИТ-Интеграция»** (входит в группу компаний ЛАНИТ)

В 2021 год мы смотрим с осторожным оптимизмом. Внимание рынка уже приковано к новым нормативам в области пожарной безопасности, изменения достаточно серьезные и требуют смены подходов в области проектирования. Кроме того, постепенно восстанавливаются объемы воздушных перевозок, продолжается модернизация транспортной инфраструктуры — это требует внимания с точки зрения соответствия объектов транспортной инфраструктуры в свете постановления правительства РФ № 969.



Артем Романов

руководитель направления систем безопасности ИТ-компании **КРОК**

2020-й год был сложным, планы мы выполнили лишь на 80%, при этом маржинальность проектов компании КРОК выросла.

На рынке растет конкуренция. Российские ИТ-гиганты («Сбер», «Ростелеком», «Яндекс» и др.) все активнее

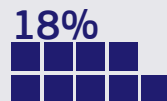
Как изменятся бизнес-модели, модели продаж, ценовая и кредитная политика в вашем сегменте?

Статистика учитывает ответы компаний, данные в краткой форме и не вошедшие в текст публикации



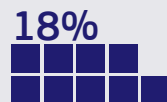
Полный переход в digital

«Делетрон», «ЦеСИС НИКИРЭТ», «АМТ-групп», «Альянс-Безопасность», «АСТРА-СБ», «ГРАНИТ-САЛАМАНДРА», INBOX, Hanwha Techwin, Space Technologies, Softline, «Транссет»



Оптимизация моделей продаж

«Родияр», Sigur, AccordTec, «Альянс-Безопасность», ЛАНИТ, RVi, INFO-SEC, Softline, Layta



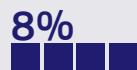
Останется прежним

«Телекор», ITV Group, GATE СКД, VELTER, «Си-НОРД», SmartScan, SunRos, DSSL, RuSIEM



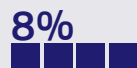
Внедрение комплексных систем

BIO Smart, RVi, AB-SOFT, Macroscop, Konica Minolta, ABLOY



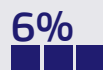
Рост цен

AccordTec, Macroscop, КРОК, «АСТРА-СБ»



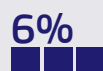
Сохранение оборотных средств и развитие объемов продаж через факторинг и кредитование

AccordTec, Iron Logic, IPEYE, Infowatch



Сохранение прежней ценовой политики

Iron Logic, «АйТеко», «Комрунет»



Предоставление продуктов и услуг на базе сервисной модели

SkyRos, «АМТ-групп», PROF-It



Аутсорсинг ИБ – SaaS

ITV Group

покупают небольшие компании и стартапы, начинают их развивать, интегрируя в свою экосистему и используя мощные инструменты продвижения.

Санкции, сложности с поставками из-за пандемии, более дорогая логистика сказались на стоимости импортного оборудования. В 2021 году нас ждет еще большее расслоение в цене между импортным и отечественным оборудованием.



Екатерина Шикова

коммерческий директор
АО «НПГ Гранит–Саламандра»

2020 год оказался непростым, но нас спасли долгосрочные контракты. Компания «Гранит-Саламандра» исключила все перебои с поставками и вышла на хорошую прибыль, сохранив штат сотрудников.

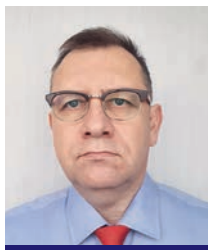


Павел Арычкин

директор по продажам АО «ЭрВиАй Групп» (**RVi**)

Из трендов за 2020 год я бы выделил переход на комплексные системные решения с видеонаблюдением, интеграцию отдельных систем и их централизованное управление, а также повышение производительности устройств. RVi выпустила новый релиз программного обеспечения ОПЕРАТОР 4.0 с расширенным алгоритмом видеоналики.

В сегменте видеонаблюдения фокус будет смещаться в сторону работы с проектами: комплексные решения, диалог с заказчиком, интересы интегратора.



Андрей Корчагин

менеджер по развитию бизнеса
Hanwha Techwin

К трендам 2020 года относятся тепловизионные и термометрические техники, программное обеспечение с видеоанализом, искусственный интеллект и машинное обучение, бесконтактные способы идентификации, повышенная защита информации.

Hanwha Techwin в 2020 году выпустила новую линейку камер с чипсетом WISENET7 с встроенными алгоритмами машинного обучения и искусственного интеллекта на борту.

В 2021 году мы планируем осваивать новый для нас рынок IP-систем звукового оповещения и музыкальной трансляции.



Антон Вдовиченко

руководитель ГК «АКМ»,
управляющий **ООО «Астра-СБ»**

2020-й для компании «Астра-СБ» был скорее нейтральным. Мы оптимизировали проектные решения газового пожаротушения. Создали решения для

увеличения полезной площади помещений, ушли от трубной проводки, до 10 раз увеличили скорость монтажа и на 50% сократили стоимость системы.

В 2021 году рынок останется на уровне 2020 года

Из трендов — на первый план выходят ПО верхнего уровня, робототехника в пожарной безопасности, умные здания, модульная защита от возгорания и совершенствование огнестойких материалов.

В 2021 году рынок, я думаю, останется на уровне 2020 года. Повысится стоимость оборудования, но с развитием технологий появятся новые бюджетные решения.



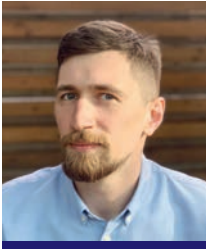
Игорь Кудинов

руководитель отдела развития отраслевых решений и интеграции
Okdesk

II и III кварталы 2020 года были для нас периодом неопределенности, когда рынок замер и, находясь в анабиозе, ждал сигналов. Вырос интерес к нашему продукту helpdesk — системе Okdesk. Она позволяет существенно сократить издержки на техническое обслуживание и ремонт.

В топ-5 технологических трендов рынка вошли развитие биометрических технологий и интеграционных возможностей различных систем безопасности, рост киберугроз и повышение требований к информационной безопасности, развитие облачных технологий.

В 2021 году планируем продолжить интеграцию с производителями систем пожарной безопасности, которую начали во время пандемии.



**Андрей
Лунев**

руководитель направления интеллектуального видеонаблюдения **Mobotix Konica Minolta Business Solutions Russia**

Именно в 2020 году Konica Minolta полноценно вернулась на рынок видеонаблюдения, несколько лет назад компания приобрела немецкого производителя Mobotix. В апреле 2020 года объем продаж камер Mobotix с технологией тепловой радиометрии вырос на 500% по сравнению с аналогичным показателем 2019 года.

В 2020 году мы открыли маркетплейс и теперь предлагаем пользователям разрабатывать аналитические сценарии, по которым будут работать наши камеры.

Один из главных трендов 2020 года — децентрализация и использование технологий IoT прямо на борту камер. Мир идет к edge-устройствам.

В 2021 году акцент сместится с инженерных компетенций на развитие навыков в области разработки программного обеспечения.



**Денис
Блинов**

бренд-менеджер торговой производственной компании систем видеонаблюдения **SpaceTechnology**

За 2020 год компания SpaceTechnology значительно расширила бюджетные линейки оборудования

с базовыми характеристиками, внедрила подсветку из белого видимого света, вывела новые модели «умных коммутаторов».

В 2021 году негативно влияющим фактором на потребительский рост будет ощутимое повышение отпускных цен на всю линейку продукции от производителей из Юго-Восточной Азии. И все-таки на фоне трудного 2020 года и сложной экономической ситуации объем рынка в 2021-м вырастет на 5-6% относительно уровня 2019 года.



**Константин
Суханов**

генеральный директор компании **SunRos**

В 2020 году компания SunRos расширила линейку систем для организации «умного дома», а также сделала акцент на сегмент контроля доступа для автоматических шлагбаумов и ворот в общественных местах.

Главный тренд — упрощение и автоматизация сложных операций, особенно охранного оборудования.



Илья Бишкиревич

руководитель направления развития бизнеса **Telegroup**

Основной тренд 2020 года — плановый переход на российские электронные компонентные базы (ЭКБ) и рост

сегмента отечественной радиоэлектроники. Во время пандемии компания Telegroup локализовала в России производство IP-телефонов и коммутаторов, расширила текущие линейки телекоммуникационных шкафов.

В 2021 году мы ожидаем спроса на российское оборудование.



**Илья
Мохов**

финансовый директор ООО «АЙПИИ» (**ИРЕУЕ**)

В период пандемии ИРЕУЕ разработало на своих облачных мощностях аналитику по определению масок на лице, а также создало терминал распознавания лиц и измерения температуры. Компания запустила сценарную видеоаналитику SMART с возможностью настройки гибких сценариев с неограниченной степенью вложенности.

От 2021 года ожидаем роста минимум на 25% по VsaaS.



**Дмитрий
Горелов**

коммерческий директор компании «**Актив**»

От 2021 года ждем роста числа атак в IoT и M2M. О защите в этом сегменте пока думают редко. Сейчас много говорят о технологиях беспарольной аутентификации и об усилении роли криптографии. Предполагаю, что это точно будут заметные тренды 2021 года.



**Евгений
Чугунов**

генеральный директор компании
Cross Technologies

2020 год был довольно успешным для сферы ИБ и для Cross Technologies в частности. Выручка нашей компании превысила показатели прошлого года. В этом году ожидаем более умеренного роста.

Развитие рынка систем безопасности в 2019-2020 годах определяют такие тренды, как развитие ИИ-систем и машинного обучения, переход от локальной защиты к облачной, применение решений XDR для повышения точности и продуктивности работы систем защиты, защита данных блокчейном, персональный фишинг.



**Степан
Дешевых**

руководитель отдела развития
продуктов ГК **InfoWatch**

ГК InfoWatch наблюдает на ИБ-рынке формирование новой проблемы: перегрузка пользователей информацией, которую поставляют системы мониторинга и защиты.

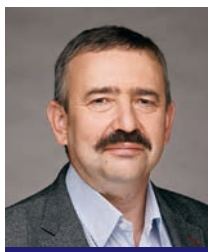
В связи с переходом на удаленку открылся доступ к чувствительной информации, начали активно развиваться мессенджеры и сервисы видеоконференцсвязи, поэтому повысился спрос на защиту новых каналов связи. Клиенты стали чаще обращаться к интеграции DLP-решений с другими системами.



**Олег
Чутов**

вице-президент компании
«Информзащита» (**INFO-SEC**)

Из технологических трендов 2019-2020 годов в нашем сегменте — построение внутренних и внешних SOC в крупных организациях, развитие облачных технологий, укрепление гибридных схем, системы внешнего и внутреннего антифрода, решения для контроля соответствия установленным политикам информационной безопасности (ИБ), использование искусственного интеллекта. От 2021-го ожидаем роста объема закупок (услуг и продуктов в сфере ИБ).



**Лев
Матвеев**

председатель совета директоров
«СерчИнформ»

В 2020 году «СерчИнформ» представила Database Monitor — DAM-решение (от англ. database activity monitoring), которое отслеживает состояние баз данных и то, как с ними взаимодействуют пользователи. Эти решения позволяют оперативно выявлять аномальные события в базах данных.

Также был реализован контроль популярных на удаленке каналов связи, например платформы Zoom, решений для удаленного доступа. Действующим клиентам продлевали бесплатный тестовый доступ к нужным мо-

дулям нашего ПО. Новых бесплатно брали на аутсорсинг — давали лицензии ПО и аналитику для работы с ним.



**Марина
Усова**

руководитель управления корпоративных продаж «**Лаборатории Касперского**» в России

За прошлый год «Лаборатория Касперского» совместно с партнерами обеспечила защиту информационных систем более 70 тыс. компаний в России и странах бывшего СНГ. Мы представили собственную SIEM-систему Kaspersky Unified Monitoring & Analysis Platform, что стало следующим шагом в рамках развития экосистемы продуктов для крупных компаний.

«Лаборатория Касперского» в 2020 году запустила шесть инициатив, предлагающих наши решения бесплатно или на льготных условиях. Всего этой программой воспользовалось почти 2300 компаний.



Василий Севостьянов

начальник отдела технического сопровождения продаж компании
Doctor Web

В условиях массового перехода Doctor Web предоставил корпоративным клиентам бесплатные лицензии на три месяца, чтобы они смогли благо-



Чего ожидаете от 2021 года? Роста/сокращения рынка? На сколько?

Статистика учитывает ответы компаний, данные в краткой форме и не вошедшие в текст публикации

35%



Рост рынка на 5-15% годовых

«Телекор», «Делетрон», «Родияр», SIGUR, SkyRos, «Си-Норд», «Альянс-Безопасность», «АМТ-групп», КРОК, ЛАНИТ, RVi, Space Technologies, DSSL, Macroscop, RuSIEM, Layta, ABLOY, «Транссеть»

6%



Интеграция с облачными системами

«Телекор», GATE СКД, «Транссеть»

15%



Рост рынка на 15-25%

PERCo, AccordTec, GATE СКД, IPEYE, Cross Technologies, PROF-It, Softline, «Касперский»

4%



Сокращение рынка

ITV Group, Inbox

4%



Государственное участие в реализации инвестиционных программ

AccordTec, GATE СКД

12%



Объемы продаж останутся на уровне 2020 года

«ЦеСИС НИКИРЭТ», Iron Logic, «АСТРА-СБ», «ГРАНИТ-САЛАМАНДРА», Hanwha Techwin, «СерчИнформ»

4%



Автоматизация

Infowatch, «Транссеть»

8%



Активное развитие биометрии и технологий на базе ИИ

BIO Smart, Konica Minolta, «Випакс», Layta

2%



Принципиально не изменится

AB-SOFT

6%



Упор на транспортную и промышленную безопасность

«Родияр», «Делетрон», ЛАНИТ

2%



Год будет сложным

SunRos

2%



Рост числа атак в IoT и M2M

«Актив»

получно перевести сотрудников на удаленную работу.

Тенденция 2021 года — сохранение заметной доли сотрудников на удаленной работе. Потребуется больше технологий защиты линий связи, различных инструментов групповой работы, различных систем конференц-связи и, конечно же, линий связи.



**Игорь
Егорьев**

руководитель проектов **AB-SOFT**

По итогам 2020 года можно выделить тренды: защита чувствительной информации и критической информационной инфраструктуры (КИИ), обеспечение безопасности удаленки, транспортных телеком-потоков, работа с государственным и муниципальным сектором.

2021 год будет охарактеризован увеличением расходов на информационную безопасность. Особое внимание будет уделяться защите КИИ, ведомственных и корпоративных сетей. Решения AB-Soft («Афина», «Локи», «Бонд», «Октопус») позволяют закрыть все возникающие проблемы.



**Олег
Тремзин**

директор по сервисам **Softline**

В компании Softline финансовый год начинается с апреля, поэтому локдаун и пандемия пришлось на начало финансового года. Одновременно с этим

кратно возрос спрос на все, что связано с дистанционной работой: системы удаленного доступа, новые рабочие места для работы из дома. По итогам 2020 года Softline вышла на рост примерно в 20%.

Из трендов 2021 года я бы выделил COVID-tech, облачные решения, импортозамещение, Big Data, AI, ML.



**Алексей
Щербаков**

руководитель направления системной и сетевой интеграции **PROF-IT GROUP**

В 2021 году вырос спрос на повышение безопасности облачной инфраструктуры и приложений. Наиболее актуальными решениями стали Anti-DDoS, WAF, NGFW. Среди технологических трендов 2021 года в ИБ отмечу услуги SOC (Security Operation Center — центр мониторинга и реагирования на инциденты информационной безопасности), средства защиты конечных точек, мобильную безопасность, сочетание традиционных техник с современными технологиями искусственного интеллекта.



**Александр
Коробков**

генеральный директор **Macroscop**

В 2020-м Macroscop не сдал своих позиций: финансовые показатели по сравнению с 2019-м выросли. Компания избежала сокращения зарплат

сотрудников, более того, был увеличен штат и мы даже переехали в новый офис.

Вышли две новых версии софта, а также были запущены два больших проекта: облачный продукт для видеонаблюдения Macroscop Cloud и первый виртуальный ассистент в сфере видеонаблюдения Ева (позволяет снизить количество времени, проведенного оператором видеосистемы перед экраном монитора).



**Сергей
Мазуров**

руководитель проектов по направлению Транспортная безопасность в компании **«Транссеть»**

2020 год ничего критичного не принес, «Транссеть» продолжала расти, все планы реализованы, в конце года сдали все разрабатываемые системы.

Наш основной бизнес — телекоммуникация и связь. На текущий момент мы развиваем направление транспортной безопасности. И развивается наша внутренняя команда разработки мобильных приложений под управлением ОС Аврора.

В настоящее время наша компания разрабатывает коробочные решения, входящие в программный комплекс «Транссети» на платформе TRS.EVA

Кроме того, в настоящее время наша компания разрабатывает корпоративные решения, входящие в программный комплекс «Транссети» на платформе TRS.EVA, разработанной с применением low code/no code технологий.

Топ-5 технологических трендов 2019-2020 в вашем сегменте



Статистика учитывает ответы компаний, данные в краткой форме и не вошедшие в текст публикации



18,26%
ИИ

«Телекор», «Родияр», «Делетрон», ITV Group, GATE СКД, SkyRos, «Си-НОРД», SmartScan, «Астра-СБ», «АМТ-групп», ЛАНИТ, Hanwha Techwin, Space Technologies, Cross Technologies, INFO-SEC, PROF-It, Macroscop, Softline, Konica Minolta, «Випакс», «Касперский»



12,17%
Автоматизация процессов
безопасности

«Телекор», «ЦеСИС НИКИРЭТ», «Делетрон», «Альянс-Безопасность», «АМТ-групп», «Астра-СБ», RVi, Space Technologies, SunRos, AB-soft, PROF-It, RuSIEM, Layta, ABLOY



10,43%
Биометрия

«Телекор», «ЦеСИС НИКИРЭТ», «Родияр», SIGUR, BIO Smart, PERCo, Iron Logic, GATE СКД, SkyRos, ЛАНИТ, DSSL, «Транссеть»



9,57%
Бесконтактные технологии

«Телекор», «Родияр», SIGUR, BIO Smart, PERCo, Iron Logic, ЛАНИТ, DSSL, Softline, Konica Minolta, ABLOY



7,83%
Интеграция
и кроссплатформенный софт

«Телекор», AccordTec, ITV Group, GATE СКД, SkyRos, RVi, SunRos, AB-SOFT, Layta



7,83%
Облака

Space Technologies, IPEYE, Cross Technologies, «СерчИнформ», INFO-SEC, Doctor Web, DSSL, Softline, «Касперский»



6,09%
Цифровизация

ITV Group, AccordTec, «Альянс-Безопасность», ЛАНИТ, «Компунет», SunRos, Layta



6,09%

Защита информации от утечек

VELTER, Hanwha Techwin, Cross Technologies, AB-soft, PROF-It, RuSIEM, «Касперский»



5,22%

Комплексные решения

RVi, Space Technologies, «СерчИнформ», INFO-SEC, AB-SOFT, IPEYE



5,22%

Видеоаналитика

Hanwha Techwin, Space Technologies, IPEYE, Macroscop, Konica Minolta, «Випакс»



2,61%

Импортозамещение

«АМТ-групп», «Випакс», «Транссеть»



1,74%

IoT («Родияр», Konica Minolta)



1,74%

Рост edge-вычислений

КРОК, DSSL



1,74%

Термометрия (Hanwha Techwin, Softline)



1,74%

Антифрод (INFO-SEC, PROF-It)



0,87%

Блокчейн (Cross Technologies)



0,87%

Криптография (RuSIEM)



Александр Булатов

коммерческий директор компании **RuSIEM**

Как разработчик SIEM-системы (Security information and event management), мы прежде всего наблюдаем повышенный интерес к решению RuSIEM со стороны заказчиков из финансовой отрасли, промышленных и государственных организаций.

В 2020 году компания немного сократила бюджет и отложила ряд проектов, но успешно перешла на удаленку и продолжила работать. Спокойно пережить пандемию нам помогли такие технологические тренды, как криптография, системы мониторинга действий пользователей, мониторинг сетевой активности, средства для организации удаленной работы.



Вячеслав Абрамович

директор по маркетингу корпорации **SkyRos**

Для компании SkyRos 2020 год стал годом новых вызовов, затронувших все аспекты продукта — от создания до внедрения на объектах заказчиков. Заложенные в ПО VideoNet PSIM технологические и системные характеристики позволили оперативно внедрить новые актуальные функции.

Комплекс VideoNet Defender Thermo, предназначенный для бесконтактного измерения температуры, ведения журнала термометрии и

ограничения доступа на объекты для сотрудников с повышенной температурой тела, был создан менее чем за месяц, а пилотное внедрение комплекса было реализовано уже в первую неделю общероссийского локдауна.



Василий Сухомлинов

руководитель направления компании **DSSL**

В 2020 году DSSL вывела на рынок ритейла модуль предотвращения повторных краж TRASSIR Theft Prevention. Решение основано на передовых разработках в области интеллектуальной видеоаналитики и технологии распознавания лиц. Еще одним новым продуктом стало решение TRASSIR Defender. Оно представляет собой комплексную услугу по удаленной охране объектов.



Андрей Христофоров

коммерческий директор **ITV Group**

2020-й был для ITV Group достаточно успешным, мы оказались готовы к локдауну.

У нас появился комплекс решений ITV для контроля соблюдения мер, направленных на ограничение распространения инфекционных заболева-

ний. Система способна одновременно опознавать входящих через проходную людей, производя двух- или трехфакторную идентификацию, дистанционно измерять температуру, определять наличие защитной маски на лице и автоматически выполнять заданный сценарий в соответствии с результатом.

От 2021 года ожидаем либо стагнации, либо сокращения рынка. Это будет связано и с внешними, и с внутренними факторами, в том числе с запоздалым эффектом от предыдущего года.



Сергей Михайлов

генеральный директор **ООО «Випакс»**

В 2020 году мы запустили в производство первый российский видеосервер «Domination Высота» на российском процессоре «Эльбрус» и российской операционной системе «Эльбрус Линукс». Он решает комплекс задач интеллектуального видеонаблюдения для обеспечения безопасности объектов промышленного и гражданского назначения. В 2021 году нам исполняется 25 лет. Мы продолжим развивать инновационные технологии видеонаблюдения.

