


# Предъявите ваш сертификат

«Тайные клиенты» журнала РУБЕЖ от лица проектно-монтажной организации обратились к иностранным производителям противопожарного оборудования с просьбой предоставить расчеты по проекту оснащения гостиницы. По легенде проект будет реализован с государственным финансированием, поэтому важное условие участия для вендора — возможность подтверждения российского происхождения оборудования. В исследовании было задействовано 11 иностранных компаний, из них локализовать производство в России к 2020 году успели лишь три: SchneiderElectric, Honeywell и SystemSensor. И все — на одном заводе в Липецке.

 Подготовлено: РУБЕЖ Analytics



## Show your certificate / By РУБЕЖ Analytics

On behalf of the design and installation organization, "Mystery Clients" of the RUBEZH magazine addressed foreign manufacturers of fire-fighting equipment with a request to provide calculations for the project of equipping the hotel. According to the legend, the project will be implemented with state funding, therefore an important condition for the vendor's participation is the possibility of confirming the Russian origin of the equipment. The study involved 11 foreign companies, of which only three managed to localize production in Russia by 2020: SchneiderElectric, Honeywell and SystemSensor, and all of them at one plant in Lipetsk.



## Легенда

Наша проектно-монтажная организация выиграла тендер на проектирование автоматической пожарной сигнализации (АПС) и системы оповещения и управления эвакуацией (СОУЭ) восьмиэтажной гостиницы в Саратове. Проектирование продлится до конца 2020 года, тендер на поставку оборудования будет разыгран в начале 2021 года.

Нам известно, что иностранные бренды дают хорошие условия поставщикам оборудования в проекты. Поэтому хотели бы узнать условия сотрудничества, а также получить примерные расчеты. Для расчетов можем предоставить планировки всех этажей объекта и подвала, а также примерную спецификацию, которую вендор может корректировать в соот-

ветствии с техническими особенностями своих систем.

Важно. Строительство гостиницы в рамках антикризисных мер частично финансирует муниципалитет — поэтому вендору необходимо будет подтвердить российское происхождение оборудования.

Материалы настоящего исследования не являются публичной офертой.

## Спецификация для расчета

### Автоматическая пожарная сигнализация (АПС)

- Панель управления — 1 шт.
- Аккумуляторы — 2 шт.
- Дымовые извещатели — 850 шт.
- Тепловые извещатели — 150 шт.
- Индикатор тревоги — 300 шт.
- Ручные извещатели — 60 шт.
- Модуль входа/выхода — 16 шт.

- Оповещатели свет/звук — 100 шт.
- АРМ — 1 шт.

### Система оповещения и управления эвакуацией (СОУЭ)

На этажи 2, 4, 6, 8 + 3 = с запасом по 35 динамиков на подвесной потолок — 175 шт.

На 1-й этаж и подвал с запасом по 75 на подвесной потолок — 150 шт.

### Для расчета аудиоматриц и усилителей:

- считаем мощность: динамики по 5 Вт — это будет 1625 Вт,
- динамики по 10 Вт — 3250 Вт,
- средняя с запасом мощность под усилитель — 2,5

Компании использовали в коммерческих предложениях (КП) разные валюты. В статье все предложения приведены в рублях с учетом НДС в размере 20% и без скидок.

Для расчета использовался следующий курс валют: **EUR=90 руб., \$=77 руб.**

# SIEMENS

Есть ли возможность подтвердить российское происхождение

**НЕТ**

Комментарий менеджера: «Сертификаты делаются один раз и содержат достоверные данные, менять каждый раз их под заказчика невозможно. Практика применения наших систем показывает, что существующие сертификаты устраивают заказчиков, на объектах с госфинансированием в том числе. При необходимости мы готовы провести дополнительную разъяснительную работу с заказчиком по этому вопросу»

Расположение производственных мощностей

По словам менеджера, разные компоненты систем производят в разных странах. В предоставленном пожарном сертификате указаны Великобритания, Китай, Германия, Италия, Тайвань, Швейцария, Швеция, Чехия, Финляндия, Турция, Словакия и Филиппины.

Производитель готов работать напрямую (без участия дистрибьютора)

**ДА**

Защита проекта

**ДА**

[Коммерческое предложение Siemens](#)



## SIEMENS

Помощь при проектировании	<b>ДА</b>
Кто предоставляет техническую поддержку	Прямая техническая поддержка от производителя
Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции	<b>ДА</b>
Готовы ли провести обучение	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Прохождение обучения обязательно. Под проект — бесплатно. Сейчас только в дистанционной форме»
Срок поставки оборудования	3-4 недели
Проектная скидка	от 45%
Стоимость КП	<b>ВСЕГО: 16 019 342 РУБ.</b> <b>АПС: 10 218 523 РУБ.</b> <b>СОУЭ: 5 800 819 РУБ.</b>

**SCHRACK**

## S E C O N E T

Есть ли возможность подтвердить российское происхождение	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера: «У нас европейское оборудование. Мы не сможем предоставить сертификат производства в РФ»
Расположение производственных мощностей	Германия и Австрия
Производитель готов работать напрямую	<b>ДА</b>
Защита проекта	<b>ДА</b>
Помощь при проектировании	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Поможем спроектировать, подобрать оборудование»
Кто предоставляет техническую поддержку	Прямая техническая поддержка от производителя
Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «В случае если вы будете нуждаться в помощи, то мы обязательно ее окажем. Либо это будет удаленно, либо это будет наш партнер, который поможет решить вопросы. Будем отталкиваться от проблемы»
Готовы ли предоставить обучение	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Бесплатно, сейчас только дистанционно»
Срок поставки оборудования	6-8 недель
Проектная скидка	30%
Стоимость КП	<b>АПС: 14 306 706 РУБ.</b>

Коммерческое  
предложение  
**SCHRACK**  
**SECONET**



**ESSER**

by Honeywell

Есть ли возможность подтвердить российское происхождение	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера: «ESSER — не российский продукт, и это плюс. Продукт полностью соответствует EN-стандартам. Все мировые гостиничные сети с ним работают»
Расположение производственных мощностей	Германия и страны Евросоюза, без уточнений Комментарий менеджера: «Принципиально не Китай, многие наши товарищи – вроде Bosch и Siemens — много чего перенесли в Китай»
Производитель готов работать напрямую	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Можно и напрямую, и через дистрибьютора. Есть свои плюсы и минусы в обоих вариантах. Например, дистрибьютор может дать вам кредитное плечо или еще какие-то условия. При работе напрямую — только стопроцентная предоплата. Мы с вами обсудим мою выходную цену, дальше можете хоть десять дистрибьюторов привлекать»
Защита проекта	<b>ДА</b>
Помощь при проектировании	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Обучение. Документация. Проверка работоспособности схем или спецификаций, при необходимости»
Кто предоставляет техническую поддержку	Прямая техническая поддержка от производителя
Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера: «Зачем?»
Готовы ли провести обучение	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «АПС и СОУЭ можем онлайн»
Срок поставки оборудования	Если под заказ, то 6-8 недель
Проектная скидка	Отказался называть до выяснения наших намерений, станем ли мы партнерами, и понимания наших объемов. Комментарий менеджера: «Недовольных еще не было. Для того ESSER и ставят. Зависит от объема и политики вашей компании. От того, куда вы идете. Мы должны понять концепцию. Когда мы поймем друг друга, можно будет обсуждать скидку. Если вы купите два блока питания — это один расклад, если мы сделаем красивую систему с говорящими датчиками, еще что-нибудь наведем, это будет другой расклад»
Стоимость КП	Отказался называть до выяснения, насколько жесткое требование по российскому происхождению оборудования, наших намерений, станем ли мы партнерами, и понимания наших объемов. Комментарий менеджера: «Если нет жесткого требования российской сборки. Давайте идти хотя бы на пожарном пакете ESSER, который включит в себя пожарку, оповещение и обратную связь. Это нам даст техническую аргументацию во многих аспектах, которые нам придется отстаивать, — увеличение бюджетов и т. д. Если стоит жесткое требование российского сертификата, то только NOTIFIER by Honeywell, и ничего другого. Дальше нужно будет понимание, кто с вашей стороны идеолог этого проекта, и надо будет с ним переговорить, как двигаться дальше»





Примечание: Продукцию Honeywell обсуждали с двумя менеджерами. По телефону, указанному на сайте компании, дозвонились менеджеру System Sensor, который проконсультировал по продуктам Honeywell и System Sensor. Затем подробнее поговорили непосредственно с менеджером Honeywell.

Есть ли возможность подтвердить российское происхождение	<b>ДА</b> Комментарий менеджера-1 (занимается System Sensor): «Российское производство прописано в пожарном сертификате, реальный завод в городе Липецке. Решение будет состоять из панелей NOTIFIER и извещателей System Sensor. Адресная линейка, закрывает любой объект. Оповещение российское предложить не можем. NOTIFIER — в меньшей степени локализован, чем System Sensor, в основном сборка»  Комментарий менеджера-2 (занимается Honeywell): «NOTIFIER — не лучший вариант, вам не надо приводить аргументы, вы озвучьте это заказчику, я дальше продолжу, если у людей будет желание обсудить»
Расположение производственных мощностей	Россия, Липецкая область
Производитель готов работать напрямую	<b>ДА</b> Комментарий менеджера (занимается Honeywell): «Можно и напрямую, и через дистрибьютора. Есть свои плюсы и минусы в обоих вариантах»
Защита проекта	<b>ДА</b>
Помощь при проектировании	<b>ДА</b> Комментарий менеджера (занимается Honeywell): «Обучение. Документация. Проверка работоспособности схем или спецификаций, при необходимости»
Кто предоставляет техническую поддержку	Прямая техническая поддержка от производителя
Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера (занимается Honeywell): «Зачем?»
Готовы ли провести обучение	<b>ДА</b> Комментарий менеджера (занимается Honeywell): «Завершаем подготовку программы дистанционного обучения по NOTIFIER»
Срок поставки оборудования	Максимальный срок производства 8 недель
Проектная скидка	Отказался называть до выяснения наших намерений, станем ли мы партнерами, и понимания наших объемов
Стоимость КП	Отказался называть до выяснения, насколько жесткое требование по российскому происхождению оборудования, наших намерений, станем ли мы партнерами, и понимания наших объемов





Есть ли возможность подтвердить российское происхождение	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Панели мы не производим в России, т. е. решение будет: извещатели System Sensor, интегрированные с российскими производителями — Smartec, «Дозор», «Нита» или «ВЭРС». Если мы говорим об объектах примерно на тысячу извещателей и больше, рекомендую использовать либо Smartec, либо «Нита». «ВЭРС» — для небольших объектов. На датчиках будет соответственно Smartec — это OEM. Получится такое же бюджетное решение, как RUBEZH или Bolid. Локализация у датчиков System Sensor, можно сказать, 100% в России»
Расположение производственных мощностей	Россия, Липецкая область
Производитель готов работать напрямую	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера: «Так как нам нужна комплексная система, а не только датчики, потребуется работа с партнером-дистрибьютором, например со Smartec. Но System Sensor тоже будет регистрировать у себя проект. Потому что датчики кодированные. Дистрибьютор будет у нас их оптом закупать и потом вам продавать под проект. Скидка, которую я вам дам, транслируется через дистрибьютора»
Защита проекта	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Извещатели закодированы — другие извещатели, обращающиеся на свободном рынке, просто не будут работать в системе по вашему проекту. Мы видим все заказы и продажи»
Помощь при проектировании	<b>ДА</b>
Кто предоставляет техническую поддержку	Прямая техническая поддержка от производителя
Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции	<b>ДА</b> Запрашивали расчет системы Smartec — готовы выехать в случае возникновения неисправности
Готовы ли провести обучение	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Обучение по оборудованию партнеров, возможно, придется проходить по месту их нахождения, например «ВЭРС» — это Новосибирск»
Срок поставки оборудования	Для всего, что производит завод в Липецке, максимальный срок 8 недель
Проектная скидка	10-20%
Стоимость КП	Менеджер не закончил расчеты к моменту завершения исследования





Есть ли возможность подтвердить российское происхождение	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера: «Вариантов обойти требование нет никаких»
Расположение производственных мощностей	Станции — Китай Датчики — Китай Исполнительные модули и ручные извещатели — Ирландия Центральное управление — Бельгия
Готов ли производитель работать напрямую	<b>ДА</b>
Защита проекта	<b>ДА</b>
Помощь при проектировании	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Помощь в подборе оборудования, проверка спецификаций»
Кто предоставляет техническую поддержку	Прямая техническая поддержка от производителя
Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции	<b>НЕТ</b>
Готовы ли предоставить обучение	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера: «Обучение не проводится, можем дать инструкции и контакты инженера для связи»
Срок поставки оборудования	Датчики и исполнительные устройства до 1000 штук в наличии Станции — 2 месяца
Проектная скидка	20%
Стоимость КП	<b>АПС: 8 299 868 РУБ.</b>

Коммерческое  
предложение  
Aritech



## BOSCH

Есть ли возможность подтвердить российское происхождение	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера: «По пожарной сигнализации и оповещению производство не локализовано»
Расположение производственных мощностей	Китай и Португалия
Производитель готов работать напрямую	<b>НЕТ</b> Для расчетов «тайные клиенты» обратились в Hi-Tech Security
Защита проекта	<b>ДА</b>
Помощь при проектировании	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Предоставим технические консультации»
Кто предоставляет техническую поддержку	Прямая техническая поддержка от производителя или поддержка от дистрибьютора

Коммерческое  
предложение  
Bosch





## BOSCH

Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции	<b>ДА</b> Дистрибьютор готов выехать
Готовы ли предоставить обучение	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Можно онлайн, но можно и подъехать»
Срок поставки оборудования	6-8 недель Комментарий менеджера (дистрибьютора): «Логистикой оборудования занимается российское представительство Bosch. Они отгружают дистрибьюторам со своего склада в Чехове»
Проектная скидка	Не назвали Комментарий менеджера (дистрибьютора): «Эксклюзивная проектная скидка обязательно будет предоставлена после подтверждения в Bosch регистрации проекта»
Стоимость КП	<b>ВСЕГО: 13 945 029 РУБ.</b> <b>АПС: 9 612 954,00</b> <b>СОУЭ: 4 332 075 РУБ.</b>

## SECURITON

Есть ли возможность подтвердить российское происхождение	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера: «Мы работаем с госзаказами. Все нормально. Есть вариант исполнения станции «Байкал» (российского производства) для импортозамещения. Но периферия, конечно, будет заграничная (датчики, ИПР, модули). СОУЭ у нас нет, наша система может только управлять ею»
Расположение производственных мощностей	Германия Комментарий менеджера: «Главной офис компании — Швейцария»
Готов ли производитель работать напрямую	<b>ДА</b>
Защита проекта	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Оборудование для этого проекта поставим только вам либо той компании, которую назовете»
Помощь при проектировании	<b>ДА</b>
Кто предоставляет техническую поддержку	Прямая техническая поддержка от производителя
Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера: «Удаленно можно все технические вопросы решить»
Готовы ли предоставить обучение	<b>ДА</b> Дистанционно
Срок поставки оборудования	8 недель
Проектная скидка	до 25%
Стоимость КП	<b>АПС: 7 281 360 РУБ.</b>

Коммерческое предложение Securiton





**Schneider**  
Electric

Есть ли возможность подтвердить российское происхождение	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «80% оборудования локализовано — датчики, модули, подтверждено сертификатами, где указана страна производства Россия»
Расположение производственных мощностей	Россия, Липецкая область
Готов ли производитель работать напрямую	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «При прямых поставках — необходимо заключать договор о партнерстве»
Защита проекта	<b>ДА</b>
Помощь при проектировании	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Полная техподдержка, консультация, вебинары, обучение, типовые решения в AutoCAD и Revit, проверка правильности заложенных решений»
Кто предоставляет техническую поддержку	Напрямую производитель может оказать онлайн-консультацию после обучения
Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Бесплатно выехать не сможем, но есть платные сервисные контракты»
Готовы ли предоставить обучение	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Сейчас обучение по работе с оборудованием дистанционное в форме веб-семинаров. Платно. Регионы — скидка 50% от тарифа. График — на квартал. Проектирование — обучение бесплатно»
Срок поставки оборудования	В наличии в Москве
Проектная скидка	30% Комментарий менеджера: «Скидка для вас будет не менее 30%. Если работаем напрямую — до 45%»
Стоимость КП	<b>АПС: 7 296 240 РУБ.</b>

Коммерческое  
предложение  
ESMI



Примечание: В России дистрибуцией бренда занимается компания АРМО-ГРУПП, при запросе на официальном сайте компании «тайным клиентам» ответили из АРМО-ГРУПП.

Есть ли возможность подтвердить российское происхождение	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера: «Simplex — это оборудование иностранного производства, и тут будет сложно доказать, что оно российское»
Где производство	США
Готов ли производитель работать напрямую	<b>НЕТ</b> В России — АРМО-ГРУПП

Коммерческое  
предложение  
Simplex





Защита проекта	<b>ДА</b>
Помощь при проектировании	<b>ДА</b>
Кто предоставляет техническую поддержку	Дистрибьютор (АРМО)
Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Наш специалист сможет вам помочь удаленно или с выездом. По обстоятельствам»
Готовы ли предоставить обучение	<b>ДА</b>
Срок поставки оборудования	1 неделя
Проектная скидка	35%
Стоимость КП	<b>АПС: 7 336 098 РУБ.</b>



Есть ли возможность подтвердить российское происхождение	<b>НЕТ</b> Комментарий менеджера: «Завод GST входит в состав AHI-Carrier. Производство в Китае, а сама AHI-Carrier — в США, и мы не сможем ничего придумать, чтобы сделать оборудование российского производства! Если заказчик хочет хорошую систему, то могу предложить ESMI — очень надежная современная система, входит в Schneider Electric. В настоящее время практически все производится в России, кроме самих панелей. Панели производят в Финляндии. По этой системе все ваши требования исполнимы. По СОУЭ тоже не сможем предложить ничего российского, мы поставляем TOA (Япония)»
Где производство	Китай
Готов ли производитель работать напрямую	<b>НЕТ</b> В России — «НЭЛТ ДИСТРИБЬЮЦИЯ»
Защита проекта	<b>ДА</b>
Помощь при проектировании	<b>ДА</b>
Кто предоставляет техническую поддержку	Дистрибьютор
Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Но, честно говоря, у меня достаточно маленькая маржа на «железе», соответственно выезд будет платный (проезд/гостиница)»
Готовы ли предоставить обучение	<b>ДА</b> Комментарий менеджера: «Оптимально — очно, но можно попробовать и Skype. Разумеется, бесплатно»
Срок поставки оборудования	АПС GST — на складе На TOA — 6-8 недель
Проектная скидка	30-33%
Стоимость КП	<b>АПС: 2 651 817 РУБ.</b>

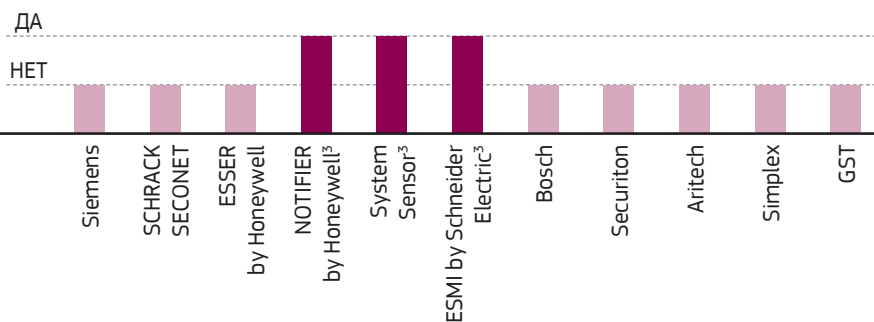
Коммерческое предложение  
GST



## Основные выводы



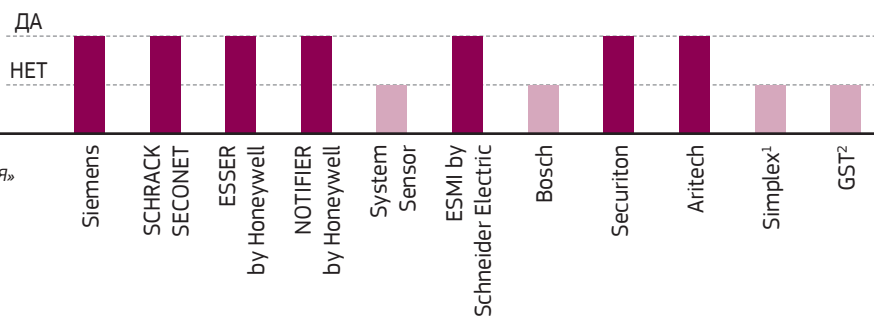
Есть ли возможность подтвердить  
русское происхождение  
(локализация производства)



<sup>3</sup> Локализовано на заводе в Липецкой области



Производитель готов  
работать напрямую  
(без участия  
дистрибьютора)



<sup>1</sup> Дистрибьютор Simplex в России — «АРМО-ГРУПП»

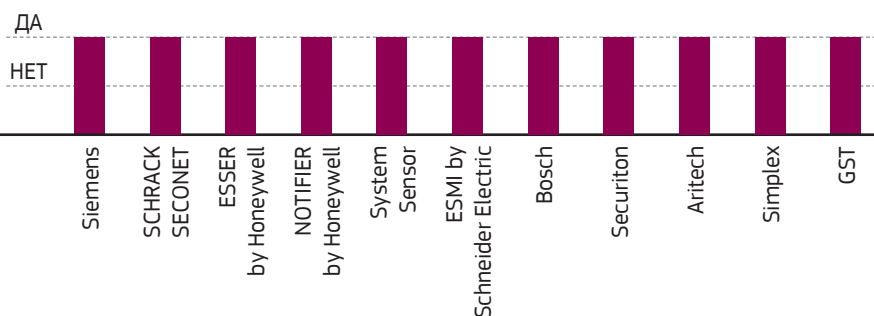
<sup>2</sup> Дистрибьютор GST в России — «НЭЛТ-ДИСТРИБЬЮЦИЯ»



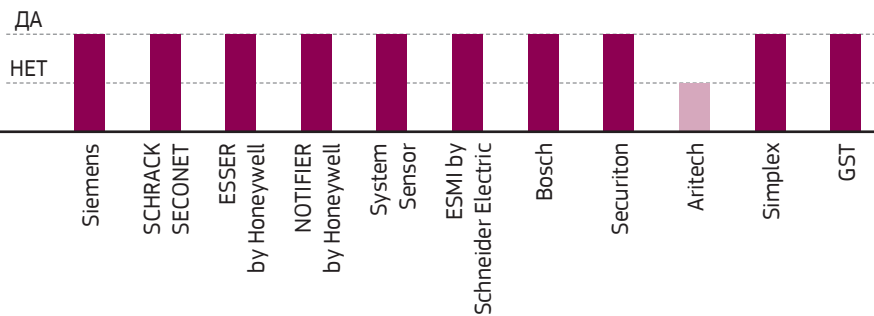
Защита проекта



Помощь при проектировании



Готовы ли провести  
обучение

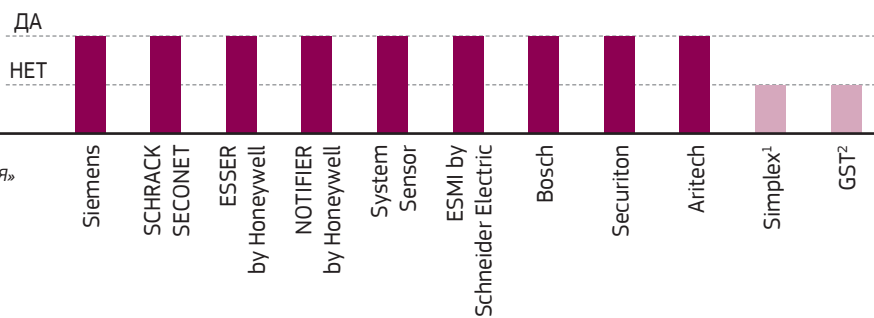




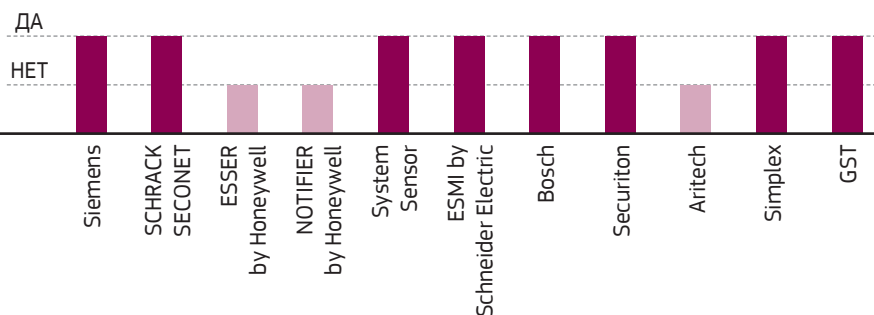


Готов ли производитель предоставлять техническую поддержку напрямую

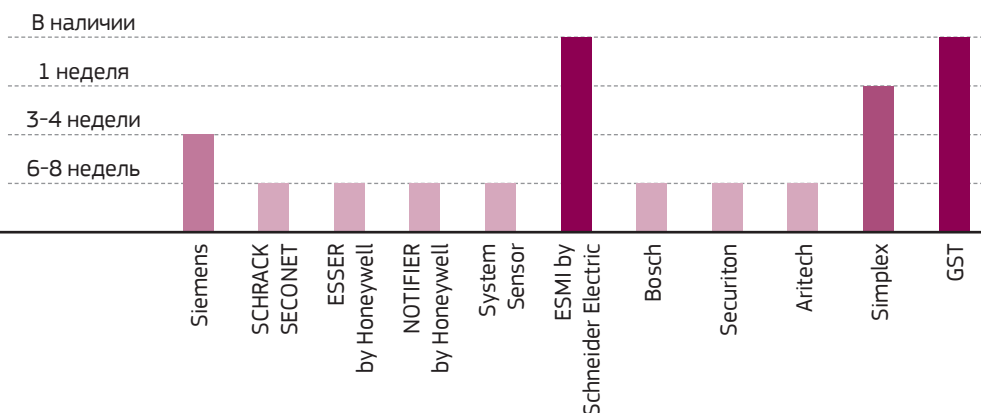
<sup>1</sup> Дистрибьютор Simplex в России — «АРМО-ГРУПП»  
<sup>2</sup> Дистрибьютор GST в России — «НЭЛТ-ДИСТРИБЬЮЦИЯ»



Возможен ли выезд специалиста на объект после инсталляции



Срок поставки



Проектная скидка

